

用保险攒教育金划不划算

记者周恋芹



给家中宝贝买份保险，成了越来越多家庭长辈表达关爱的一种形式。少儿教育金保险，由于兼具理财和保障功能，备受青睐。那么，用保险来积攒教育金，到底是不是划算？

用复利计算，收益还不如定存

记者搜罗了一款热销产品，假设为2岁的宝宝投保，保险金额10万元，年缴保费为5150元，缴费至18周岁，一共缴费87550元，保障期至25周岁。宝宝可以获得的保障和权益为：宝宝在18周岁可领取3万元的成才教育金，22周岁可领取3万元的深造金或立业金，25周岁领取4万元的安家保险金，合同终止；如果宝宝于18周岁的生效对应日前身故，保险公司无息返还所交保险费的1.5倍，合同终止；如果宝宝于18周岁的生效对应日后身故，保险公司一次性给付其尚未领取的生存保险金，合同终止。

可以利用复利计算器计算，如果将每年的保费都存入银行一年期定存，连续存到宝宝25周岁后取出，假设一年期定存利率保持2.25%不变，一共可以拿到约125206元的本金，这比保险公司给付的教育金总和还要高出5206元。如果将本金用于基金定投，长期投资，收益会更高。

豁免条款有突出功能

那么，购买教育金保险，有没有价值？投资价值在哪里？

保险行业对此指出：如果单从理财的角度来说，教育金保险并不是好的方式，因为它的收益并不起眼，因此对它的理财功能不能抱太多期待，一定程度上能抵御通货膨胀。但是，教育金保险一般有个突出功能，就是豁免条件，即如果这份合同的投保人身故，但被保险人还未成年，可以免交以后各期保险费，本合同继续有效。这就在应对突发情况时，为孩子提供了一份额外保障。另外，教育金保险还为被保险人提供疾病和意外伤害以及高度残疾等方面的保障。



少儿投保先落实保障

业内保险人士提醒：为少儿投保，应该把保障落实放在第一位，建议先购买足额的重疾、意外、医疗保障，然后再考虑教育金储备。如果决定购买教育金保险，一定先确认保险是否有豁免条款，同时看清相应的保障情况。另外来讲，教育金保险也是一项长期投资，需要做好长线准备，避免“中途断供”。

华夏银行邀客户赏汉派方言喜剧

本报讯(记者杨莉 通讯员杨慧 孙文君)近日，华夏银行武汉分行在琴台大剧院举办2017年迎新春贵宾客户答谢会，邀请1500余名客户观看汉派方言喜剧《财神来敲门》。

据了解，《财神来敲门》是由江城著名笑星田克兢、陆鸣

领衔主演的大型方言贺岁喜剧，也是全国第一部以“打击非法集资，维护网络安全”为题材的舞台作品。

“网络安全是老百姓密切关注的话题，看似笑闹喜剧，实则让大家在笑声中警醒，防范日常生活中的网络欺诈。”华夏银行武汉分行相关负责人表示。

中信银行发布最新出国资讯

本报讯(通讯员徐珊珊 记者陈小敏)昨天，中信银行武汉分行携手多国驻汉总领事馆、30多家本地留学机构及高校、10多家移民机构及旅行社、3家出境保险公司、2家航空公司、1家境外服务公司举办“一站式”出国金融服务发布会。

中信银行武汉分行“一站式”出国金融服务，包括护照领取“绿色通道”、全球签证代办、EVUS登记代办、境外Wi-Fi租赁、国际机票惠购五大项目。此次发布会特邀中信银行总行出国金融专家、多国驻汉总领事馆官员、国内主流留学机构专家亲临现场，以留学、签证及海外投资为主线，面向广大留学移民、商旅探亲、投资置业等客户群专业解读最新政策，提供第一手权威资讯。

中信信用卡“小程序”率先面世

本报讯(通讯员徐珊珊 记者陈小敏)1月9日，中信银行信用卡中心在微信平台率先推出官方“小程序”，成为首批接入微信小程序的金融机构。

为回馈首批用户，值小程序上线之际，中信信用卡特别推出了限量定制版“中信京东白条联名信用卡”(又称“中信小白卡”)，小程序用户通过独家渠道办卡还能赢取389元特惠购买iPhone7的资格。这是中信银行信用卡中心积极应用移动互联网技术创新，全力打造用户“无界”体验的又一举措。

建行江岸支行答谢客户送春联

本报讯(通讯员张乐之)近日，建行江岸支行为喜迎农历春节，答谢广大客户，在建行私人银行举办“2017年浓浓中国情辞旧迎新”客户答谢活动。活动特邀讲师为大家讲解“年”文化，其间穿插建行龙支付扫码抽奖和游戏互动环节。建行江岸支行纪委书记、副行长熊运国亲临现场，免费为客户书写新春对联，一副副精美的对联充满着浓浓的春意和温馨的祝福，成为建行服务客户、回馈社会的一道亮丽风景。

监管过渡期近半

网贷行业初现“二八”格局

记者杨莉

网贷行业在监管的强降雨中迎来第10个年头。去年8月《网络借贷信息中介机构业务活动管理暂行办法》出台，为避免对网贷行业造成较大冲击，作出了12个月过渡期的安排。如今过渡期已近半，合规成为硬性标准，大小平台间呈现出更加明显的“二八”格局分化之势。

市场份额向大平台集中

第三方数据显示，就网贷2016年12月的成交额来看，前50家平台的累计成交额为1447.5亿元，与11月份成交额相比环比增长19.97%，占12月行业总成交额的62.78%。

目前，网贷行业正常运营的平台总数量约为2500家，也就是说，占平台总数2%的前50家大平台，占据了超过六成的市场份额。

“中小平台业务量较小、知名度不高、大多还处在亏损运营的阶段。严格的监管及监管带来的合规成本，将使中小平台在与大平台的竞争中彻底丧失优势，变得更加难以生存。”一位业内人士表示。

从2016年全年的数据来看，市场份额还有进一步向大平台集中的趋势。据《“网贷双百”报告》中不完全统计，2016年至少有24家平台成交额超过100亿元，金额共计6485亿元，约占行业总成交额的33%；11家平台年交易额超过200亿元，总交易额4696亿元，占到了24%。

“据我们观察，网贷市场中不合规和效率低的现象仍然

大量存在。随着过渡期整改的深入，大平台的网络效应和规模效应会越来越明显，未来很有可能形成20%平台占据80%市场的‘二八’格局。”拍拍贷CEO张俊表示。

服务更广泛人群成网贷发展关键

日光之下无新事，互联网行业的马太效应不断应验。以国内电商行业为例，淘宝和京东两家大平台，如今占据着超过80%的市场份额，成为了难以被轻易挑战的对象。

不过，除了关注成交额外，更多的平台开始把目光转向拓宽服务人群。因在监管办法限额规定出台后成长受限，主营业务为企业贷的平台纷纷转型，与个人借款平台抢占消费金融风口。与企业贷不同，消费金融需求相对多元，也要求更高的服务能力。

如何为更广泛的人群提供服务，成为网贷行业未来发展的关键。这需要平台在借款人的范围、数量和借款额度间取得平衡。根据监管规定，同一自然人在单个平台的借款上限为20万。假设一个平台全年成交额为200亿元，以人均借款20万计算，该平台需服务10万借款人；以人均借款5万计算，则需服务40万借款人。

“未来，所有的金融都会跟技术、数据相结合。”张俊表示，“大平台不意味着市场占有率高，更意味着推动金融门槛降低，让更多、更广泛的人群享受到金融服务。”

厚积薄发星光闪耀

浦银安盛旗下多只产品获银河证券五星评级

银河数据显示，截至1月6日，浦银旗下浦银盛世精选(A类)、浦银稳健增利(LOF)、浦银6个月定开债基均获得一年期五星评级；浦银新兴产业则获得两年期五星评级；而浦银基本面400指数则同时荣

获三年期、四年期五星评级。浦银安盛基金一举拿下五只产品的五星评级，借着强大的投研实力在震荡市中实现股债双丰收。业内人士指出，浦银安盛基金旗下多只产品获得五星评级源于其良好的业绩表现。

建信改革红利成立以来总回报80.70%

2017年将转入加速落地期，进入“建设年”。国企改革未来具有较大投资价值，投资者不妨借道相关主题基金分享市场收益。WIND数据显示，截止2016年12月31日，建信改革红利自2014年5月成立以来总回报80.70%，跑赢同期大盘近30个百

分点。建信改革红利近2年收益率达40.40%，在54只普通股股票型基金中排名第13位。该基金聚焦全面深化改革，精选与国企改革、户籍和土地制度改革、资源要素价格改革等相关的优质个股。